

## أخبار قصيرة



## مدينة بم أحد مراكز النسيج التقليدي المهمة في البلاد

**الوقاف/** أعلن رئيس قسم التراث الثقافي والسياحة والحرف اليدوية في مدينة بم عن إحياء فن النسيج التقليدي في هذه المدينة وقال: أصبحت بم أحد مراكز النسيج التقليدي المهمة في البلاد.

وأشار مسعود قمري إلى أنه سيتم قريباً تدريب المهتمين بالتعاون مع إحدى الشركات التعليمية ذات السمعة الطيبة. وقال: إن النسيج التقليدي في بم له تاريخ طويل، وكتب التاريخ دليل على ذلك.

وأشار قمري إلى جودة منتجات منسوجات مدينة بم وتصدير هذه المنتجات إلى دول مختلفة وأضاف: "للأسف تم نسيان هذه الصناعة في السنوات الماضية. وكنا نأمل أن تتمكن من تحويل مدينة بم إلى أحد المراكز الرئيسية لإنتاج المنسوجات التقليدية في البلاد بالتعاون مع الشباب المبدعين والجيل الحالي.

وذكر: بالنظر إلى مكانة صناعة النسيج في مدينة بم وأهميتها من حيث إنتاج المنتجات العملية إلى جانب العمالة العالية والارتباط بالمنتجات الزراعية والحيوانية مثل القطن والحريير والصوف، لذلك يمكن بسهولة إضافة سلسلة القيمة وخطة إحياء هذه الصناعة القيمة.



## إعداد دورات تدريبية لإدارة الفنادق والسياحة في هرمزغان

**الوقاف/** قال مدير عام التراث الثقافي والسياحة والحرف اليدوية في هرمزغان: سيتم تدريب مجالين لإدارة الفنادق والسياحة في معهد آينده سازان للبنات ومدرسة البروفسور حساني الثانوية للبنين في مدينة بندر عباس اعتباراً من بداية شهر أكتوبر هذا العام.

وفي هذا الصدد قال محمد محسني إن الهدف الرئيسي من التدريب على هذه الدورات في المحافظة هو تحسين جودة الخدمات في صناعة السياحة والفندقة وأضاف: "زيادة المهارات الفنية للأشخاص في مجال السياحة والفندقة".

وتابع: تشتهر المحافظات بمعالها التاريخية والثقافية والطبيعية المميزة، ولذلك يتيح التعليم للعاملين في مجال السياحة والضيافة المشاركة في الحفاظ على هذه المعالم والترويج لها.

وأضاف محسني: يعد مجال السياحة والفندقة من أكثر المجالات تأثراً في نجاح صناعة السياحة.

وأشار محسني إلى أن تعليم السياحة وإدارة الفنادق في المعاهد الموسيقية، نظراً للدور المهم الذي تلعبه السياحة في التنمية الاقتصادية وخلق فرص العمل، يمكن أن يساهم في زيادة الدخل وخلق فرص عمل للشباب.

وأضاف: خلق فرص عمل في مجال السياحة وصناعة الفنادق يسمح لطلاب هذه المجالات الدراسية بالعثور على عمل بعد التخرج، ويوجد سوق عمل لهم في هرمزغان.

عندما لاحظ ضعف مديره في صياغة وكتابة التقارير... فما الذي عمله الموظف لتصحيح ضعف مديره؟.. قام بصياغة تقرير نموذجي وأعطاه لمديره قائلاً له: كتبت تقريراً أستاذي الكريم وأريد منكم الاطلاع عليه ورفدي بأهم الملاحظات والتعديلات عليه... فما كان من المدير بعد أن اطلع على ذلك التقرير النموذجي إلا أن ابتسم في وجه موظفه ابتسامة يملؤها الإعجاب والإكبار بوجود مثل هكذا موظف في إدارته، وبهذا الأسلوب الراقى... فقد وصلت الرسالة بدون كسر خاطر أو مشاعر.

## ٢- أسلوب الخلوّة مع من هو أصغر منك سناً أو صفة:

أكبر خطأ يقع فيه الآباء والمدرّاء مع أبنائهم وموظفيهم هي نصيحهم وتوبيخهم أمام الآخرين لا سيما زملائهم، فتتحول تلك النصائح إلى عُقد وأحقاد يحملها معه ذلك الابن وذلك الموظف بقية حياته، ولو أن الأب أو المدير احتلى به وأخذ على جنب وكلمه ونصحه لما كان لتلك العُقد والأحقاد من مكان في قلوبهم، ولتقبلوها بصدور رحب.

## ٣- أسلوب سرد تجربتك الشخصية مع من هو مساو لك سناً أو صفة:

أكبر مشكلة في الشخص المنصوح تجعله يمتنع من تقبل النصيحة من الناصح، هي شعوره أثناء تقديم النصيحة أن الناصح أفضل منه أداةً وأحسن منه حالاً، ولذلك إن أردت نصح زميلك أو صديقك وتريد أن يتقبل منك نصحك ذلك، لا تقم بسرد خطئه بل قم بسرد تجربة شبيهة بتجربته تلك حدثت معك أو مع أحد الزملاء، وكيف تمكنت من تجاوزها، فإنك بذلك تكسر حاجز النقص الذي بداخله من ذلك الخطأ والذي قد يمنعه من تقبل نصيحتك كبراً أو خجلاً.

وفي الأخير يجب أن نحرص على أن يكون شعارنا على الدوام في التناصح فيما بيننا هو: "ولكن ارفع إليك أخاه برفق، ولا تكسر أخاك فإن من كسر أخاه المؤمن فعليه جبهه".



إن أردنا النجاح في تفعيل مبدأ النصح والتناصح فيما بيننا يجب على الناصح أولاً أن يحسن نيته عند تقديمه للنصيحة، فلا يكفي أن تكون نصيحتك صحيحة ونيتك منها هي التشهير بالمنصوح أو فضحه أمام الآخرين

## ١- أسلوب التلميح مع من هو أكبر منك سناً أو صفة:

ومن أمثلة ذلك نصح الابن لأبيه، ونصح الشاب للشيخ المسمن، ونصح الموظف لمديره. فمع هذه النوعية من الناس يجب أن تكون دقيقاً وحذراً إن كان معك ما تريد نصيحتهم به، وحتى تنجح في ذلك استخدم معهم أسلوب التلميح وهو الأسلوب الناجح والمؤثر عليهم.

وأكثر تجربة ناجحة في ذلك، هي ما قام به الامامان الحسن والحسين عليهما السلام وهما ما زالا طفلين في قصتهما المشهورة مع الشيخ الكبير الذي أسبغ وضوءه للصلاة، وأراد تعديل طريقته الخاطئة لوضوئه ذلك.

ما الذي نتج عن هذا الأسلوب في النصح، نتج عنه قول الشيخ: والله إن وضوء كل منكما أفضل من الآخر، ولكن أنا من أسأت وضوئي.. إذن فقد نجحنا في إيصال رسالتهم، ولو أنهما استخدمنا أسلوباً غير ذلك لكانت النتيجة مغايرة تماماً. استخدم هذا الأسلوب أحد الموظفين الأكفيا مع مديره،

تكسر أخاك فإن من كسر أخاه المؤمن فعليه جبهه". إذن لا يكفي أن يكون لديك نصيحة ثمينة تحملها معك لمن تريد أن تنصحه وتعُدّل من سلوكه، بل يجب أن يترافق مع نصيحتك تلك الحكمة في اختيار الوقت المناسب وأيضاً في اختيار المكان المناسب عند تقديمها له، كي تنجح وتؤتي ثمرتها، لأن النصيحة إذا افتقدت للحكمة في مضمونها ووقتها ومكانها أو افتقدت للرفق وعدم مراعاة خواطر ومشاعر الآخرين فإنها ستتحول إلى آلة هدم وكسر وتحطيم لقلوب الآخرين وأحاسيسهم، وإن حدث ذلك فإن ضررك عندها أكثر من نفعك، بل ووجب عليك جبر ما كسرته من مشاعرهم وخواطرهم ما لم فأنت أتم ناهيك أن تحظى بالأجر أو تنتظره منه سبحانه وتعالى.

وحتى تنجح في أن يتقبل الآخرون نصحك، قم أولاً بفرز وتصنيف من تريد نصحه إلى ثلاثة أصناف قبل أن تقدم لهم نصيحتك تلك، وتعامل مع كل صنف بالعلاج والأسلوب الذي يجدي معه، وتلك الأصناف والأساليب هي كالآتي:

الآخرين، ولهذا يقول الله لنا محذراً: (لَيْسَ الْبِرُّ بِمَا آتَيْتَ مِنَ الصَّدَقَاتِ بَلْ بِمَا جَاءَكَ مِنَ الصَّدَقَاتِ إِذْ تُؤْتِيهَا بِهَا وَتَذَكَّرُ عَلَيْهَا لِلْمَعْرِفَةِ أَذًى وَلَئِنْ كُنْتُمْ تُحِبُّونَ اللَّهَ فَاتَّبِعُوا أَوْصِيَاءَ اللَّهِ حَتَّى يُخْرِجَ مِنْكُمْ آلِهَتَكُمْ وَذُنُوبَكُمْ وَأَلْبَسُوا لَهُمِ الْخُفَّ فَإِنْ حُكِمُوا بِهَا فَإِنَّهُمْ عَلَى الْيَقِينِ) أي ما هي نصيحتك عند قولك الصدق؟! ولذلك احرص على الدوام على نظافة قلبك عند تقديمك النصيحة للآخرين.

وعلى المنصوح أن يتقبل النصح والنقد ولا تأخذ العزة، فقد روي عن أحد أئمتنا عليهم السلام أنه قال: "رحم الله امرءاً أهدى إليّ عيوبي بقلبٍ طاهر".

ولكن ما هي الطريقة الحكيمة والسليمة التي تجعل من نصحن مستمراً لتلاحقه أينما حلّ وارتحل في حال رفض واستغنى عن مبدأ النصح والتناصح مع الآخرين، فقال جلّ وعلا: (وَإِذْ نُنزِّلُ الْإِنشَانَ لِفِي خُيْرٍ إِيَّاهُ الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ وَتَوَّضَعُوا بِالْحَقِّ وَتَوَّضَعُوا بِالضَّرِّ) نعم؛ ستظل إنساناً خاسراً حتى تتناصح مع الآخرين من حولك، فلا تردد في نصحك لهم، ولا تكبر من سماع نصحهم لك.

وعليه إن أردنا النجاح في تفعيل مبدأ النصح والتناصح فيما بيننا يجب على الناصح أولاً أن يحسن نيته عند تقديمه للنصيحة، فلا يكفي أن تكون نصيحتك صحيحة ونيتك منها هي التشهير بالمنصوح أو فضحه أمام

## الوقاف / خاص

ابراهيم الكتاني

يظل النصح والتناصح بين الناس هو أعلى ما يمكن أن يجودون به ويقدمونه لبعضهم البعض، سواء من الوالد لولده أو الصديق لصديقه أو الجار لجاره أو الزميل لزميله أو المعلم لتلميذه أو المدير لموظفه، بل إن الله سبحانه وتعالى أقسم بأن الإنسان لفي خسر وخسارة دائمة مستمرة قاتلة لا تحلّ وإنما حلّ وارتحل في حال رفض واستغنى عن مبدأ النصح والتناصح مع الآخرين، فقال جلّ وعلا: (وَإِذْ نُنزِّلُ الْإِنشَانَ لِفِي خُيْرٍ إِيَّاهُ الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ وَتَوَّضَعُوا بِالْحَقِّ وَتَوَّضَعُوا بِالضَّرِّ) نعم؛ ستظل إنساناً خاسراً حتى تتناصح مع الآخرين من حولك، فلا تردد في نصحك لهم، ولا تكبر من سماع نصحهم لك.

وعليه إن أردنا النجاح في تفعيل مبدأ النصح والتناصح فيما بيننا يجب على الناصح أولاً أن يحسن نيته عند تقديمه للنصيحة، فلا يكفي أن تكون نصيحتك صحيحة ونيتك منها هي التشهير بالمنصوح أو فضحه أمام

## رئيس مجموعة السياحة الهندي لال بري:

## هندسة قبة سلطانية الايرانية فريدة وسنعرّفها للعالم



**الوقاف/** قال رئيس المجموعة السياحية الهندي لال بري: إن هندسة قبة سلطانية الايرانية فريدة من نوعها من حيث فخامتها وأبعادها مقارنة بأقرانها، وسنقدم هذا المعلم السياحي بالتأكيد لأصدقائنا والعالم. بعد المرور عبر مدن إيرانية مختلفة، حلت جولة سيارة الهندي لال بري ضيفاً على زنجان وسافروا إلى مدينة سلطانية في هذه المحافظة. وقام دامان دوال تاكور، قائد المجموعة، مع أعضائه الآخرين بزيارة قبة سلطانية العالمية.

وفي هذا الصدد قال: هذه هي المرة الأولى التي أرى فيها مثل هذا المبنى الرائع، لكنها بالتأكيد لم تكن المرة الأخيرة، ولن ننسى أبداً عظمة هذا المعلم والتفاصيل المعمارية في هذا المبنى التاريخي.

وقال داود آبيان نائب مدير السياحة في محافظة زنجان في هذا الصدد: قامت هذه المجموعة بزيارة جميع طوابق وورش الترميم في القبة السلطانية

واهدت المجموعة نسخة طبق الأصل من القبة السلطانية وصحن نحاسي من الأعمال اليدوية لمدينة سلطانية للعائلة الهندية كتذكّار لهذه الأرض التاريخية.

وصلت جولة السيارات السياحية الهنديّة "لال بري" التي استضافها مركز السياحة والسيارات إلى زنجان بعد مرورها بمدن بندر عباس ولار

وشيراز وآباديه وأصفهان وكاشان وطهران وزنجان وتبريز. وعند وصولهم إلى كل مدينة، كان في استقبالهم مسؤولو المحافظات والمركز السياحي وسيارات المديرية العامة للتراث الثقافي والسياحة والحرف اليدوية.

قبة السلطانية هي ضريح ثامن سلاطين السلالة الإيلخانية

محمد أولجايتو الذي شيّد ما بين سنة ١٣٠٢م و١٣١٢م في مدينة سلطانية الأثرية الواقعة في محافظة زنجان شمال غرب إيران. التي تم إدراجها ضمن قائمة التراث العالمي لليونسكو في (تموز-يوليو) ٢٠٠٥.

وتعتبر قبة سلطانية التاريخية أكبر قبة مصنوعة من الطوب في العالم، حيث تم بناؤها في زنجان بتكليف من السلطان محمد خدابنده، خلال القرن الثامن الهجري الشمسي.

وشيّد ضريح أجيوتو بين العامين ١٣٠٢ و١٣١٢ ميلادي في مدينة السلطانية، في محافظة زنجان على بعد حوالي ٢٤٠ كلم من طهران شمال غرب إيران. وتعتبر أحد ألمع الأمثلة لإنجازات الهندسة الفارسية وتمثل نصيباً أساسياً في تطور الهندسة المعمارية الإسلامية. تجدر الإشارة إلى أن الأسلوب الزخرفي داخل الضريح يبلغ مستوى رائعاً من الجمال وقد وصف أخصائيو من أمثال أ. بوب

لال بري: هذه هي المرة الأولى التي أرى فيها مثل هذا المبنى الرائع، لكنها بالتأكيد لم تكن الأخيرة، ولن ننسى أبداً عظمة هذا المعلم والتفاصيل المعمارية في هذا المعلم التاريخي